

Durch skalierbare IP-Verwaltung bestens
auf Wachstum vorbereitet sein



Ihre Herausforderung: Wachstum und Veränderung des IP-Portfolios in diversen Märkten und Regionen verwalten

Mit einem wachsenden IP-Portfolio, bekommen Sie es zusehends mit aggressiveren Wettbewerbern, höheren Einsätzen und größerer Komplexität bei Ihren IP-Aktivitäten zu tun.

Die Herausforderung besteht darin, dass IP-Teams schlank aufgestellt sind und nicht über die nötige Bandbreite verfügen, um zusätzliche Aufgaben zu bewältigen.

Durch Ihre Produktentwicklung und Fusionen und Übernahmen wird Ihr Portfolio komplexer und könnte eine Herausforderung für die Integration in Ihr System darstellen. Möglicherweise müssen Sie Ihr Knowhow für andere IP-Formen und Regeln neuer Märkte erweitern. Weitere externe Anwälte, Auftragnehmer und Nutzer sowie die Speicherung in Ihrem aktuellen IP-System erhöhen die Kosten, so dass die Einhaltung des Budgets problematisch wird.

Manuelle Verfahren und Workarounds die für kleine Portfolios ausreichen, sind für die nächste Wachstumsphase oft nicht mehr geeignet.

Wenn Sie ein selbst entwickeltes oder nicht mehr unterstütztes IP-System nutzen, laufen Sie Gefahr, Sicherheitslücken zu übersehen, die nicht geschlossen werden. Durch Nebensysteme können Schwachstellen entstehen, durch die Hacker Ihr gesamtes Unternehmen angreifen können. Gleichzeitig müssen Sie aber auch über neue regulatorische Vorgaben auf dem Laufenden bleiben und diese in Ihr Verfahren integrieren. Unter diesen Umständen riskieren Sie, weniger fundiert zu entscheiden, den Wert Ihres IP-Vermögens zu schmälern und profitable Gelegenheiten zu verpassen.



Ihre Lösung: Schaffen Sie ein Fundament, um agiles Wachstum in diversen Märkten und Regionen zu fördern

Erfahren Sie, wie das geht...

**Vergrößern Sie Ihr IP-Portfolio und die
Stakeholderzahl ohne Einschränkungen für
Benutzer und Speicherplatz**

Wächst Ihr IP-Portfolio, hat Ihr IP-Team eventuell nicht die Bandbreite, um mehr Assets zu verwalten, die Sicherheit zu gewährleisten und auf Fragen diverser Stakeholder zu antworten.

**Mit AQX® können Sie mit all denen
zusammenarbeiten, die sich um das IP
kümmern, und im Rahmen des Budgets
bleiben.**

Sie können allen beteiligten Stakeholdern Einblick in Ihr IP gewähren und präzisieren, welche IP-Akten gesehen werden dürfen. Wächst die Zahl Ihrer Assets, können Sie rasch erweitern, um neue Patente und Marken ohne Zusatzkosten für Nutzer oder IP-Speicherung einzubinden.

Das Ergebnis? Sie ermöglichen weltweite Kooperation, halten das Budget heute und künftig ein und fördern das kontinuierliche Wachstum Ihres Unternehmens.



„Wir suchten einen Lösungsanbieter, der als weiteres Teammitglied arbeiten konnte, um uns beim Steuern kritischer Innovations- und IP-Managementprozesse zu helfen. Er sollte exzellente Docketing- und Reporting-Tools, detaillierte IP-Analysen und Suchfunktionen zur Ausübungsfreiheit bereitstellen und nahtlose Zusammenarbeit unserer diversen Stakeholder ermöglichen. Und das alles musste rasch implementiert werden. Anaqua konnte all diese Kriterien erfüllen.“

- Wulf Höflich, Head of Intellectual Property–Engineering, Liliium



Nutzen Sie IP-Knowhow von Branchenführern, ohne die Systeme zu wechseln

Wächst Ihr IP-Portfolio, bekommen Sie es mit neuen IP-Auflagen für Ihre Branche und Ihre Märkte zu tun.

Dank Anaquas Fokus auf Produktweiterentwicklung passen Sie sich mühelos an IP-Entwicklungen an, um Ihre Assets weltweit zu schützen.

Wenn Sie das kollektive IP-Wissen internationaler Branchenführer nutzen, können Sie Ihr wachsendes Portfolio fördern und sich an Anaquas Produktweiterentwicklung beteiligen. Egal ob Sie in eine neue Region expandieren oder große Veränderungen in einem Land bevorstehen: Sie brauchen keine weiteren oder anderen Systeme.

Mit diesem flexiblen Fundament nehmen Sie bei IP-Entwicklungen eine Führungsrolle ein, verbessern Ihre IP-Aktivitäten kontinuierlich und sind gut aufgestellt, um Ihr Unternehmen heute und in Zukunft bei seinem globalen Wachstum zu unterstützen.



„Heute produzieren wir 100.000-mal so viele Daten und Informationen wie vor 30 Jahren. Wenn Sie ein Tool und eine Methodik haben, um diese Daten besser zu pflegen, damit Sie klarere, wirkungsvollere und erfolgreichere Ideen entwickeln können, sind Sie optimal vorbereitet. Anaqua macht es besser und entwickelt sich laufend weiter.“

- Tim Melchior, Sr. Legal Operations Analyst, Trane Technologies

Durch eine Partnerschaft mit Anaqua
**schaffen Sie ein Fundament zur Förderung
von agilem Wachstum** in diversen Märkten
und Regionen, heute und in Zukunft.

Das bringt Ihnen:

**Mehr Potenzial für
weltweite Kooperation
und zugleich
Einhaltung des
Budgets**

**Eine Führungsrolle bei
internationalen IP-Entwicklungen
und kontinuierliche Verbesserung
der Betriebsabläufe, sogar
während Ihr Portfolio wächst**

**Unterstützung für das
aktuelle und künftige
Unternehmenswachstum**



Möchten Sie
mehr erfahren?
Besuchen Sie
uns **online**.

Der Anaqua-Unterschied: Weltweite Kompetenz lokalisiert

Häufig führt Software pauschal einfache regionale Anpassungen durch, aber keine Einbettung in die lokale Kultur. Mit Anaquas Regionalplattformen, Übersetzungen und Lokalisierungen können Sie die Nutzererfahrung kulturell lokalisieren, um überall für Einheitlichkeit und kulturelle Sensibilität zu sorgen. Ihre weltweiten Teams können am IP arbeiten und die Expansion überall ohne Systembeschränkungen vorantreiben.

ÜBER ANAQUA

Anaqua, Inc. ist ein führender Anbieter integrierter Technologielösungen und Dienste für das Management von geistigem Eigentum in Unternehmen und Kanzleien. Seine Softwarelösungen AQX® und PATTSY WAVE® für das IP-Management bieten beide Best-Practice-Workflows mit Big-Data-Analyse und technikgestützten Diensten, um ein smartes Umfeld zu schaffen, das die IP-Strategie fundiert, IP-Entscheidungen ermöglicht und IP-Aktivitäten verschlankt – passgenau für jedes Segment. Heute nutzen fast die Hälfte der US-Top-100 Patentanmelder, globalen

Marken und eine wachsende Zahl an Kanzleien weltweit Anaquas Lösungen. Über eine Million IP-Führungskräfte, Anwälte, Anwaltsgehilfen, Verwalter und Innovatoren nutzen die Plattform für ihr IP-Management. Das Unternehmen steuert seine globalen Aktivitäten von Boston aus und besitzt Niederlassungen in den USA, Europa und Asien. Weitere Informationen erhalten Sie auf anaqua.com oder bei LinkedIn.